Резюме: Качай Микола Григорович.

Народився: 17 липня 1980р. м. Київ, розлучений, двоє дітей.

Освіта: с\ш №232, СПТУ №32 – моторист – стерновий, КРУ (КДАВТ) – експлуатація СЕУ, курси «Лайфспрінг», построєння відділів продаж (К. Бакшт), посилення продаж (ЕЛЕА), проектний менеджмент (методика Інглунда), грантрайтинг (посольство США) та (Інститут Реформ «Майдан).

Робота: 2000 – 2002 «Українська мультимедійна компанія» - менеджер з продажу, керівник відділу з продаж, категорійний менеджер. Досягнення – збільшив об\*єм продаж на 210 % протягом року (загальний об\*єм продаж 12 350 000 грн./ рік).

2002 – 2003 р.р. служба в ЗСУ (водій пожежного авто, командир пожежного відділення).

2004 – 2010 – ряд ФОП ( Біленький, Сташів, Гордієнко) керівник продаж, керуючий партнер. Досягнення – відкрив більш ніж 60 магазинів, навчив персонал, налагодив бізнес –процеси, досяг профіциту (сталої прибутковості).

2010 – ( ФОП Біленький) керуючий торговою мережею в КП « Київський метрополітен». Досягнення - протягом року сформував торгову мережу, що зайняла перше місце в сегменті з персоналом понад 80 осіб.

2011 -2012 «Юкрейніан Девелопмент Сервіс» - керуючий партнер. Досягнення – протягом року компанія зайняла перше місце в сегменті комерційної нерухомості в м. Києві.

2012 -2015 керівник напрямку фандрейзингу в БО « Шлях до майбутнього», консультант з фандрейзингу Інститут Реформ «Майдан», Свято-Іверський монастир (м. Одеса) . Досягнення – проведені акції по збору коштів «Не будь байдужим» спільно з КП «Київський метрополітен» )(задіяно 180 волонтерів в дві зміни), « Контролюй свій цукор» спільно з Асоціацією Міст України (роздано хворим на цукровий діабет глюкометрів на суму понад 1500 000 грн.), благодійні ярмарки, аукціони за участю В. Клічка, Я. Клочкової , радіо «Рокс» та ін. (офлайн та онлайн) «Святий Миколайчик», благодійні концерти О. Вінника (понад 36 міст України), Н. Матвієнко, А. Макаревича, гурту «Мельница» (ДК КПІ), збір матеріалів (медичні пакети) добробатам «Київська Русь», «Правий Сектор», тощо. Розробив цілу низку дієвих алгоритмів та стратегій з фандрейзингу, спираючись на наявні місцеві ресурси.

2015 р. - 2019р. – засновник та лідер «Be Grants connection» <https://grant4business.com/> спілка фандрейзерів, забезпечуємо діловим колам України доступ до міжнародних програм з підтримки підприємництва консультуємо ОГС з питань фандрейзингу (Фонд Матері Землі, фонд «Подаруй надію – відроди Україну. Партнери фонда Брауна в Україні <http://jbgfoundation.org/news-11-10-17.html>. Зараз посилюю взаємодію с ОГС для ефективного подолання існуючих перед Україною викликів.

2019 – 2022 р.р. – консультант з напрямку фандрейзингу «РККІ» ( Ротарі Клаб Кіїв Інтернешнл),офіцер Ротарі Інтернешнл з проектів служіння. Розробка (консультації) ряду проекту «Добробут Нації», на благодійній основі, до проекту злучено більше 1500 осіб. Фандрейзер в організаціях «Укртехавіа», «Монтана», ТОВ «Поліське», «Бетахаб» (проекти з постачання вітрогенераторних установок, переробки шахтних відходів, пластику тощо) проведення декількох тренінгів по стратегії розвитку та залученню грантів для: ЖОАФСС (Житомирська Асоціація Фахівців Соціальної Сфери), представників КУА та комерційних банків.

2022 – 23 р.р. – керівник напрямку фандрейзингу РККІ (залучено на благодійні проекти 1 138 000 дол. США), провів ряд тренінгів безкоштовних з огранізаційного розвитку та вибудови фандрейзингової стратегії для ГО «Атлант», БФ «Архангел Світла», БФ «Архангела Михаїла», ГО «Один світ на всіх», БФ « Імпульс до життя», волонтерів та волонтерських осередків як з України, так і за кордоном. Провів ряд тренінгів з підготовки грантових проектів, в тому числі і на запрошення КМДА (Київської Міської Державної Адміністрації). Всього нажаль не можу спам’ятати, дуже багато було роботи, а фіксувати було не на часі. Фандрейзер в РККІ, ПП «Тактичні технології», ТОВ «Технології для життя», ПП «Центр стимуляції мозку», проекту «Сонячні діти». Член ГО «Фрі Юкрейн Глобал» (Швейцарія) з 2023р.

Продовжую працювати над новими можливостями для розвитку українських організацій, та користі суспільству. Постійно розробляю нові методики, підходи для навчання спеціалістів з фандрейзингу. За період 2022-23р.р. підготував 7 фандрейзерів, що наразі успішно залучають кошти для організацій. Віддаю перевагу простому, доступному стилю навчання та перевазі практики над теорією. Теоретиків і так вистачає.

Дякую за інтерес, мені самому було приємно та корисно поринути в деякі спогади. З повагою – М.Качай.